



COMMUNIQUE DE PRESSE

## **A Nantes, Or en Cash, premier réseau d'achat et de vente de métaux précieux, poursuit sa croissance et promeut l'or comme valeur alternative aux placements financiers**

Nantes, le 08/07/2020 – **Après trois années d'existence, l'agence Or en Cash de Nantes déménage vers un lieu névralgique de l'agglomération, au 3 allé Jean Bart. Ce changement d'adresse symbolise le succès de l'enseigne dans un contexte particulièrement favorable à l'or, qui constitue aujourd'hui une valeur refuge prisée par les particuliers alors que la situation sanitaire reste incertaine et que la crise économique s'annonce difficile. Cette implantation stratégique permettra d'offrir aux Nantais un service d'expert dans des conditions de confort et de sécurité optimales.**

### **Or en Cash : simplifier l'achat et la vente de métaux précieux aux Nantais**

*« Nous sommes heureux de pouvoir accueillir les Nantais dans une agence toute neuve, avec des pièces séparées que ce soit pour l'estimation des biens qui nous sont proposés à la vente ou les transactions d'achat d'or d'investissement. Ceci va nous permettre de recevoir tous nos clients dans de bonnes conditions, sans avoir à en limiter le nombre tout en respectant les règles de distanciation sociale, et de mener certaines opérations en toute confidentialité »* explique Héléna Ozog, gérante de l'agence Or en Cash de Nantes.

Bien que compétitif, le marché nantais est extrêmement dynamique et porteur pour les professionnels de la vente et de l'achat des métaux précieux. Or en Cash profite particulièrement de ce contexte favorable. Enseigne à dimension nationale, elle se caractérise par le haut niveau de formation des gérants de ses magasins qui suivent une formation comprenant un volet théorique et pratique de 4 à 6 semaines au sein du centre de formation interne à l'entreprise. Les transactions se passent dans la transparence et le respect strict du cadre légal. Ainsi, chaque client qui souhaite vendre des métaux précieux bénéficie d'une évaluation réalisée sur la base de critères objectifs (quantité et qualité de métaux précieux mesurées par des tests, identification des poinçons, etc.). Toutes ces étapes techniques se déroulent sous les yeux des clients dans le respect de la législation en vigueur. Le prix proposé est, quant à lui, fixé en fonction du cours du jour de l'or du marché de Londres, ce qui garantit encore la transparence de l'opération. Il est presque aussi facile de revendre des bijoux usagés que des vêtements d'occasion.

### **L'or d'investissement, un actif de plus en plus prisé par la clientèle nantaise**

Bien que le rachat de métaux précieux représente une part importante de l'activité de l'agence, l'or d'investissement connaît un véritable essor ces derniers mois, lié notamment aux niveaux record enregistrés par le métal jaune. Il représente une valeur refuge, alternative aux placements financiers, et est particulièrement appropriée dans un contexte

économique et géopolitique incertain, puisque c'est un achat « physique » qui n'est pas soumis aux fluctuations des marchés boursiers. Acheté régulièrement, et accessible à partir de 300 euros, l'or d'investissement constitue un formidable outil pour se constituer une épargne sur le long terme. Pour accompagner les Nantais dans leur achat d'or, les gérants du réseau Or en Cash sont régulièrement formés sur la meilleure manière de réaliser ces transactions, tout en limitant les risques (adopter une perspective de long terme, acheter peu mais régulièrement, sans tenir compte du cours).

*« Depuis un an nous constatons une envolée des achats d'or d'investissement dans notre boutique de Nantes. Les profils sont variés, nous avons néanmoins de nombreuses femmes souhaitant sécuriser leur épargne dans un climat d'incertitude. Fait plus récent, nous comptons de plus en plus de jeunes parmi nos clients, désireux aussi de faire un placement alternatif à ce qui se fait sur les places boursières. La défiance vis-à-vis des placements traditionnels tels que les livrets, l'assurance-vie ou la bourse, motive de nombreux clients »* explique Héléna Ozog.

Contacts presse :

Michel Salion, agence Manifeste : 0622965341 / [michel.salion@manifeste.fr](mailto:michel.salion@manifeste.fr)

Nadia Hamidouche, agence Manifeste : 0677277213 / [nadia.hamidouche@manifeste.fr](mailto:nadia.hamidouche@manifeste.fr)

**Or en Cash en bref**

Or en Cash est le premier réseau intégré de négoce d'or avec 100 agences à travers la France destinées aux particuliers souhaitant vendre ou acheter des métaux précieux. Entreprise familiale, elle réalise un chiffre d'affaires de 68 millions d'euros (2019) en croissance de 50 % et emploie 150 collaborateurs. Elle a fêté ses 10 ans et a fait son entrée en 2020 dans le classement « Les Echos » des « Champions de la croissance » en France.

Or en Cash a été parmi les tout premiers acteurs du secteur à avoir développé une technologie lui permettant de proposer le cours exact des métaux précieux (en direct) du Marché International de Londres. Les transactions et l'achat d'or peuvent ainsi être réalisés à l'instant T garantissant transparence, fiabilité et prix à sa juste valeur. Fort de son expertise dans le secteur des métaux précieux, Or en Cash développe depuis 2016 la vente d'or d'investissement, une valeur refuge alternative aux investissements financiers. Depuis plus de 10 ans, son activité d'achat auprès de particuliers d'or destiné au recyclage, fait d'Or en Cash un des pionniers de l'économie circulaire du secteur, à l'origine du développement de l'or responsable.