

# OR EN CASH

## **Alors que les Français renouent avec l'achat d'or physique, Or en Cash lance un service de garde au coffre accessible pour une détention sécurisée et sereine**

Paris le 27/05/2021 – Dans un contexte de cours très favorable, l'or fait son grand retour dans le portefeuille des épargnants tricolores. « Valeur refuge » par excellence, l'or physique fait partie d'une stratégie de diversification de moyen et long terme et doit être conservé pendant toute la période de détention. Cet impératif est considéré par certains Français, qui craignent le vol ou la dégradation de leurs biens, comme un frein à l'achat. Pour lever ce verrou, Or en Cash, premier réseau français de vente d'or d'investissement, lance une offre de garde au coffre accessible pour une détention sécurisée, sereine et permettant une mise à disposition rapide des biens conservés.

### **La garde au coffre d'Or en Cash : un moyen abordable et sûr de conserver son or**

Lorsque l'on achète de l'or physique, il y a trois moyens de le garder :

- chez soi : mais il faut souscrire une assurance au coût élevé.
- dans le coffre d'une banque : mais ils se raréfient ce qui entraîne un renchérissement des prix, au-delà des 100 euros par an pour 30dm<sup>3</sup><sup>1</sup>
- dans un coffre-fort détenu par un professionnel spécialisé.

C'est cette dernière solution qui a été retenue par Or en Cash ! Les biens confiés sont assurés et conservés en France, ce qui limite les risques et permet une restitution rapide en cas de besoin. Le service de garde au coffre est accessible à tous puisqu'on peut y souscrire à partir d'une centaine de grammes d'or (5000 euros). Il est économique, avec des tarifs débutant à quelques dizaines d'euros par an, en fonction de la quantité d'or conservée. Enfin avant la mise au coffre, les biens confiés sont mis sous scellés ce qui permet les conserver dans un état optimal, point important pour la revente.

Au-delà des aspects pratiques, la garde dans un coffre-fort sécurisé, permet à l'or de trouver toute sa place dans les stratégies d'épargne puisque les pièces et les lingots constituent un actif distinct de l'épargne bancaire, qui présente l'avantage de conserver sa liquidité. « *Ce que nous voulons offrir à nos clients, c'est la possibilité de se constituer une épargne en or en toute sérénité. Ils achètent leur or sur notre site ou en agence, ils souscrivent au service de garde au coffre et nous nous occupons du reste. L'ensemble des documents officiels et les photos concernant leurs biens sont disponibles dans leur espace personnel. Lorsqu'ils souhaitent vendre tout ou partie de leur or, nous leur faisons une proposition transparente, sur la base du cours du marché du jour et dans les meilleures conditions fiscales, ou nous leur restituons, selon leurs besoins* » explique Frédéric Moukarim, responsable de l'or d'investissement chez Or en Cash.

### **L'or d'investissement chez Or en Cash : un engouement qui s'accélère**

Après l'avoir ignoré pendant plusieurs années, les Français reviennent à l'achat d'or physique, appelé « or d'investissement », à l'instar de leurs voisins Allemands ou Suisses. La tendance est claire : **dans le réseau Or en Cash, les épargnants en or d'investissement représentent désormais 20% des clients, contre à peine 8% il y a un peu moins d'un an<sup>2</sup>.**

---

<sup>1</sup>Source Panoramabanques – [Location d'un coffre-fort à la banque, combien ça coûte ?](#)

<sup>2</sup> Source Or en Cash

### **L'or d'investissement :**

- 270 € : pour un lingot de 5g  
*Prix indicatif calculé sur la base du cours de l'or en vigueur lors de la réalisation de la transaction.*
- 22 ans : temps de possession de l'or exonérant de toute taxe à la revente.

### **Des Français qui réinvestissent massivement dans l'or :**

- 20% des clients Or en Cash achètent de l'or d'investissement, contre 8% en juillet 2020.
- x 20 : Croissance de l'activité « Or d'investissement » d'Or en Cash entre 2017 et 2021.

### **[www.or-investissement.fr](http://www.or-investissement.fr) :**

- 150 : nombre de nouveaux clients par mois
- 20 : nombre de commandes par semaine
- 1.731 € : montant médian d'achat des clients Or en Cash.

###

### **Contact presse :**

Nadia Hamidouche, Rumeur Publique : 0677277213 / [nadia.hamidouche@rumeurpublique.fr](mailto:nadia.hamidouche@rumeurpublique.fr)

#### **Or en Cash en bref**

Or en Cash est le premier réseau intégré de négoce d'or avec plus de 100 agences en France destinées aux particuliers souhaitant vendre ou acheter des métaux précieux. Entreprise familiale, elle réalise un chiffre d'affaires de 104 millions d'euros (2020) en augmentation de 44 % et emploie 180 collaborateurs. Entreprise dynamique en pleine croissance, Or en Cash entre dans le classement des Entreprises de croissance « Les Echos » en 2020. En mai 2021, l'enseigne se distingue de nouveau en remportant le Prix du Sommet des Entreprises de Croissance – Catégorie Distribution et Biens de consommation.

Or en Cash a été parmi les premiers acteurs du secteur à développer une technologie lui permettant de proposer le cours exact des métaux précieux en direct du Marché International de Londres. Les transactions et l'achat d'or peuvent ainsi être réalisés à l'instant T garantissant transparence, fiabilité et prix à sa juste valeur. Fort de son expertise dans le secteur des métaux précieux, Or en Cash développe depuis 2016 la vente d'or d'investissement, une valeur refuge alternative aux investissements financiers. Son activité d'achat auprès de particuliers d'or destiné au recyclage, fait d'Or en Cash un des pionniers de l'économie circulaire du secteur, à l'origine du développement de l'or responsable.