

## MALGRE LES FLUCTUATIONS DE COURS, L'OR CONFIRME SON ROLE DE VALEUR REFUGE

**+40% de transactions enregistrées depuis fin février chez Or en Cash, 1<sup>er</sup> réseau français d'achat et de vente de métaux précieux**

**Depuis le 24 février et l'invasion de l'Ukraine, l'or connaît une forte flambée de son cours qui semble devoir se confirmer dans les prochaines semaines. Les investisseurs, institutionnels et particuliers, cherchent à sécuriser leur capital dans un contexte géopolitique incertain qu'accentue la forte inflation actuelle. Les particuliers, désireux de diversifier leur stratégie d'épargne pour protéger leur capital et éviter de perdre de l'argent, ne s'y trompent pas. C'est le constat fait dans le réseau Or en Cash qui, avec plus de 100 agences en France, est un véritable baromètre de l'activité de vente d'or physique d'investissement.**

### **Incertitudes géopolitiques et stagflation favorisent des cours de l'or élevés**

L'invasion de l'Ukraine par la Russie fin février et la sidération mondiale qu'elle provoque démontrent une nouvelle fois le rôle historique de l'or comme valeur refuge. En un mois son cours s'est apprécié de 10% en USD et de 13% en Euros, atteignant le 8 mars respectivement un pic de 2039\$ et 1870€.

*« Si l'on s'interroge sur les raisons qui poussent les acheteurs à privilégier l'or dans le contexte actuel, on peut évoquer plusieurs éléments objectifs. En premier lieu, la liquidité de l'or à l'achat comme à la vente : son prix s'imposant à tout à chacun partout dans le monde. Ensuite, sa tangibilité d'actif réel généralement non corrélé, voir négativement corrélé avec les marchés financiers. Ainsi, le 8 mars, alors que le métal jaune enregistrait un niveau élevé, le CAC 40 enregistrait sa pire chute hebdomadaire depuis l'annonce du premier confinement en mars 2020, à moins 10,3% »* explique François de Lassus, expert en or d'investissement chez Or en Cash. Et d'ajouter *« pour l'or physique d'investissement, il faut ajouter son absence de risque émetteur : une fois que vous êtes propriétaire de votre lingot, lingotin ou pièce, vous pouvez en disposer librement sans vous soucier de l'aptitude de l'émetteur à honorer le moment venu ses obligations. Ce qui le distingue des ETF qui n'offrent pas cette sécurité ».*

L'or est aussi conforté par la montée de l'inflation, confirmée par la Banque de France qui table sur un taux compris entre 3,7 et 4,4% en 2022. Actif tangible, qui garde sa valeur, l'or ne subit pas l'inflation et permet historiquement de s'en prémunir ce qui lui donne un avantage certain vis-à-vis des placements à taux fixe. Ainsi, si on prend l'exemple d'un livret offrant un rendement de 1%, dans un contexte d'inflation de 4%, les particuliers perdront 3% de pouvoir d'achat. Ils perdront donc de l'argent. Alors que l'or, même s'il ne génère pas de dividende préserve le capital et s'apprécie sur le long terme. Dernier avantage, acheter de l'or est accessible à tous, à partir de 300 euros environ pour un petit lingot de 5 grammes (selon le cours de l'or).

### **Quelle évolution potentielle pour l'investissement dans l'or ?**

Il est toujours difficile de se prêter à des prédictions lorsque l'on est dans une situation aussi instable que celle que l'on connaît aujourd'hui. Néanmoins, *« tous les indicateurs semblent pointer vers un maintien à un niveau haut des cours de l'or dans les semaines à venir. La guerre en Ukraine et les hausses de l'énergie conduisent à revoir les objectifs de croissance économique à la baisse. La Banque de France envisage ainsi dans un scénario dégradé à un taux de 2,8% au lieu de 3,4% avec une inflation élevée, plus de 7% aux USA, et 5,8% dans la zone euro. Cela pourrait compliquer les décisions de resserrement des politiques monétaires. Ainsi la FED vient de décider une hausse limitée à 25 points de base des taux américains contre les 50 points qu'elle envisageait préalablement. Ce qui précède ne pourra que soutenir la demande d'investissement dans l'or »* analyse François de Lassus.

## **L'or physique d'investissement : des achats records et une activité de vente physique d'investissement en forte croissance depuis 5 ans chez Or en Cash**

Depuis fin février, la vente d'or physique d'or d'investissement a connu une croissance exceptionnelle, supérieure à ce qui avait été enregistré dans le réseau pendant la crise sanitaire liée à la COVID 19. Depuis cette date, les transactions ont bondi de 40% au sein du premier réseau de France, avec des particuliers qui souhaitent sécuriser leur capital ou éviter de perdre de l'argent avec des placements plus risqués ou à taux fixes.

Après des débuts modestes lors de son lancement en 2017, l'activité Or d'investissement d'Or en Cash connaît une nette accélération. Aujourd'hui, elle représente 25% du chiffre d'affaires de l'enseigne. « *Les Français ont pris conscience que l'or permet de se constituer un bas de laine pour se prémunir des mauvais jours ou pour financer un projet futur. Acheter de l'or physique, c'est acheter un bien tangible et accessible. L'achat d'or se simplifie, il peut se faire sur internet comme tout produit de consommation. Or en Cash observe d'ailleurs un rajeunissement de sa clientèle sur cette activité* » explique François de Lassus.

## **L'or physique d'investissement : bonnes pratiques et conseils « Or en Cash »**

En premier lieu, surtout en période de turbulence, il est important de garder en tête que le métal jaune n'a pas vocation à remplacer les produits d'épargne traditionnels mais bien à les compléter. Valeur refuge en cas de crise, rempart contre l'inflation, le métal jaune peut être détenu à hauteur de 5 à 10% de vos placements. Il est intéressant de l'acheter en petite quantité et régulièrement. Pour ce faire, privilégiez un professionnel ayant pignon sur rue pour faire des transactions et exigez un or certifié LBMA<sup>1</sup>.

Enfin, dans la mesure où l'or d'investissement est un or physique, se pose la question de son rangement en lieu sûr. Il existe des professionnels qui gardent l'or selon des process sécurisés au sein d'installations spécifiques, pour un montant allant de 100 et 150 € par an. S'il est gardé à domicile, il faut privilégier un rangement à différents endroits et en petites quantités.

###

### **Or en Cash en bref**

Or en Cash est le premier réseau intégré de négoce d'or avec plus de 100 agences en France destinées aux particuliers souhaitant vendre ou acheter des métaux précieux. Entreprise familiale, elle réalise un chiffre d'affaires de 130 millions d'euros (2021) en augmentation de 25% et emploie 180 collaborateurs. Entreprise dynamique en pleine croissance, Or en Cash entre dans le classement des Entreprises de croissance « Les Echos » en 2020. En mai 2021, l'enseigne se distingue de nouveau en remportant le Prix Or du Sommet des Entreprises de Croissance - Catégorie Distribution et Biens de consommation.

Or en Cash a été parmi les premiers acteurs du secteur à développer un outil lui permettant de proposer le cours des métaux précieux en s'appuyant directement sur le prix de l'once côté sur le Marché International de Londres. Les transactions et l'achat d'or peuvent ainsi être réalisés à l'instant T garantissant transparence, fiabilité et prix à sa juste valeur. Fort de son expertise dans le secteur des métaux précieux, Or en Cash développe depuis 2016 la vente d'or physique d'investissement, une valeur refuge alternative aux investissements financiers. Son activité d'achat auprès de particuliers d'or destiné au recyclage, fait d'Or en Cash un des pionniers de l'économie circulaire du secteur, à l'origine du développement de l'or responsable.

### **Contact presse :**

Nadia Hamidouche 06 14 65 74 99 - [nadia.hamidouche@rumeurpublique.fr](mailto:nadia.hamidouche@rumeurpublique.fr)

<sup>1</sup> La LBMA est une association basée à Londres qui définit des critères stricts sur la qualité et l'origine des lingots d'or et d'argent. La mention Good Delivery vous garantit que vos produits respectent les normes internationales d'origine et de qualité.